

Commercieel Manager

Onze commerciële organisatie bestaat uit betrokken en ervaren collega's die onze klanten en markt door en door kennen. Als Commercieel Manager geef je leiding aan onze commerciële binnendienst, buitendienst en sales support. Je bent zichtbaar en benaderbaar, weet wat er speelt en benut de kennis en ervaring die binnen de organisatie aanwezig is.

Je rapporteert aan de Commercieel Directeur en bent verantwoordelijk voor de dagelijkse aansturing van de commerciële organisatie. Vanuit die rol verbind je onze commerciële koers met de dagelijkse praktijk en wat er speelt bij klanten en in de markt.

Wat ga je doen?

Je houdt overzicht over de commerciële activiteiten, bewaakt de voortgang en resultaten en vertaalt de commerciële strategie naar concrete doelstellingen en acties. Binnen de afgesproken kaders neem je zelfstandig operationele en tactische beslissingen.

Je stuurt op commerciële prestaties, signaleert kansen en risico's en coördineert commerciële acties. Waar nodig ben je betrokken bij commerciële vraagstukken of strategische klanttrajecten. Als leidinggevende geef je richting aan de commerciële teams en zorg je voor een goede onderlinge afstemming en samenwerking.

Ook buiten de commerciële teams speel je een verbindende rol. Je werkt nauw samen met de verschillende afdelingen binnen de organisatie en neemt het initiatief bij commerciële verbeteringen.

Data en AI spelen daarbij een belangrijke rol. Je gebruikt data en dashboards om prestaties te volgen, trends en kansen te herkennen en keuzes te onderbouwen. Tegelijkertijd onderzoek je hoe AI onze commerciële organisatie verder kan ondersteunen. Je vindt het leuk om nieuwe mogelijkheden te ontdekken en deze praktisch te vertalen naar toepassingen die echt waarde toevoegen.

Voor de dagelijkse commerciële afstemming ben jij het eerste aanspreekpunt binnen de organisatie. Bij afwezigheid van de Commercieel Directeur vervul je deze rol ook voor commerciële zaken die om afstemming of besluitvorming vragen.

Herken jij jezelf hierin?

Je bent een ervaren commercieel leidinggevende die vertrouwen geeft, goed luistert en duidelijk richting weet te geven. Je voelt je prettig tussen ervaren professionals en hoeft niet overal direct je eigen stempel op te drukken. Je kijkt eerst wat er speelt en weet vervolgens mensen mee te nemen in wat nodig is. Daarbij ben je besluitvaardig en resultaatgericht, zonder de verbinding uit het oog te verliezen.

Daarnaast breng je mee:

- Hbo werk- en denkniveau, bij voorkeur in commerciële economie, bedrijfskunde of een vergelijkbare richting.
- Minimaal 5 jaar relevante commerciële werkervaring, waarvan meerdere jaren in een leidinggevende functie.
- Sterk commercieel en analytisch inzicht en het vermogen om inzichten te vertalen naar concrete acties.
- Affiniteit met data en AI en de drive om nieuwe toepassingen binnen commercie verder te benutten.
- Ervaring binnen een handels- of groothandelsomgeving is een pré.

Wat kun je van ons verwachten?

Je komt terecht in een commerciële organisatie met ervaren collega's die onze markt, klanten en producten goed kennen. Bij Ceves Vergeer houden we van een nuchtere aanpak. De lijnen zijn kort, we kennen elkaar en verantwoordelijkheid nemen is vanzelfsprekend.

Je werkt nauw samen en krijgt het vertrouwen en de ruimte om verantwoordelijkheid te nemen voor de dagelijkse commerciële aansturing. Tegelijkertijd krijg je de mogelijkheid om met jouw ervaring en ideeën bij te dragen aan de verdere ontwikkeling van onze commerciële organisatie, onder andere op het gebied van data en AI.

Daarnaast kun je rekenen op:

- Een salaris dat past bij jouw kennis en ervaring.
- Een uitstekende pensioenregeling waarbij wij 2/3 van de premie betalen.
- 25 vakantiedagen en 12 ATV-dagen.
- Een laptop en telefoon van de zaak.

We starten met een jaarcontract, met de intentie om samen een langdurige samenwerking aan te gaan. Bevalt het van beide kanten? Dan bieden we je graag een vast contract aan.

Enthousiast?

Dan maken we graag kennis met je.

Bel of app Ryan via 06-43161399

of stuur je sollicitatie naar hr@cevesvergeer.nl.