

## Verkoopadviseur Buitendienst

Ben jij commercieel sterk, graag onderweg en heb je gevoel voor de afbouwbranche? In deze functie combineer je het beste van twee werelden: het begeleiden van projecten én het versterken van relaties bij klanten die jouw advies waarderen. Je geeft trainingen die klanten echt verder helpen en je bouwt onze positie in de regio stap voor stap verder uit. Dat betekent werken met bestaande relaties, maar ook ruimte voor new business en lauwe acquisitie. Jij brengt onze naam onder de aandacht door overtuigend te adviseren, mee te denken en te zorgen dat onze producten op de juiste manier worden toegepast. Dit is een rol waarin je jouw ervaring volledig kunt inzetten en tegelijk de voldoening voelt van zichtbaar resultaat.

### Wat ga je doen?

- Bezoeken en adviseren van klanten onder “de lijn” Leiden – Utrecht - Nijmegen
- Uitbouwen en onderhouden van duurzame klantrelaties
- Signaleren en benutten van commerciële kansen die écht impact hebben
- Geven van product- en toepassingstrainingen aan klanten en key accounts
- Meedenken over verkooptactieken en nieuwe marktkansen
- Rapporteren van verkoopresultaten en relevante ontwikkelingen in jouw regio
- Intensief samenwerken met collega's van binnendienst, marketing en productmanagement

### Wie zijn wij?

Wij zijn thuis in de afbouwbranche. Ceves Vergaer importeert, transporteert en fabriceert diverse producten en concepten voor deze tak van sport. Met onze slimme logistieke organisatie leveren wij aan de bouwmaterialen- en gespecialiseerde handel of zelfs direct op een bouwplaats.

We zitten niet graag stil. Samen verder groeien is ons doel en de uitdagingen die we daarbij tegenkomen gaan we vol enthousiasme aan. Wat we belangrijk vinden? Ons nuchtere zelf blijven, hoe hard we ook groeien. Wij zijn een familiebedrijf en daar zijn we trots op!

### Wie ben jij?

Communicatief sterk, commercieel scherp en in staat om relaties echt verder te brengen. Dat is de kracht die in deze rol het verschil maakt. Bestaande samenwerking uitbouwen en nieuwe prospects overtuigend opstarten voelt als werk waar voldoening in zit. Proactief handelen, zelfstandig keuzes maken en gaan voor resultaat is vanzelfsprekend.

Met jou buitendienstervaring zorg jij ervoor dat adviseren, inspireren en klanten aan de organisatie binden bijna vanzelf gaat. Affiniteit met de afbouwbranche helpt, maar we willen jou ook graag opleiden in deze toffe branche.

Trainingen verzorgen vormt geen uitdaging maar een kans om klanten verder te helpen. Kansen in de markt vallen direct op en worden gebruikt om stappen te zetten. Met een analytische blik, ervaring met doelstellingen en een duidelijk gevoel voor richting ontstaat focus en koers.

### Wat krijg je van ons?

Bij ons ben je ondernemer van je eigen talent. We bieden je de mogelijkheden en ondersteuning om jezelf verder te ontwikkelen, zowel professioneel als persoonlijk.

We starten met een jaarcontract, maar er is uitzicht op een vast contract. We streven naar een langdurige samenwerking en zodra jij en je leidinggevende vinden dat je goed op je plek zit, bieden we je graag een vast contract aan.

**Daarnaast krijg je natuurlijk ook:**

- Een prima salaris dat past bij jouw ervaring en prestaties;
- Een uitstekende pensioenregeling waarbij wij 2/3 van de premie betalen;
- 25 vakantiedagen en 12 ATV-dagen om te genieten van je welverdiende rust;
- Een laptop, telefoon en auto van de zaak;

Wil jij deel uitmaken van ons succesverhaal? Neem dan contact op met Ryan en ontdek hoe jij het verschil kunt maken in ons team. We kijken uit naar je sollicitatie!

Bel of app Ryan op: **06-43161399** of stuur hem een mail op: [hr@cevesvergeer.nl](mailto:hr@cevesvergeer.nl)

